

开发创新疗法是科学领域中最具挑战性、最重要和最有个人价值的领域之一。在我们追求将创新科学转化为患者价值的过程中，成为阿斯泰来的一员是一个令人兴奋的时刻！我们是一家拥有独特的合作和以患者为中心的文化的公司。

现对以下职位进行公开招聘，欢迎符合条件的同事投递简历或推荐外部候选人。

职位名称：HEOR 战略与执行高级顾问

部 门：政府事务部

直线经理：中央战略与市场准入负责人

工作地点：北京

职位目的：

- ① 上市前，制定产品早期前瞻性策略规划。与 Global 密切沟通，了解管线产品在全球药经模型的早期设计，从准入角度提出完善和优化策略。
- ② 上市后，并结合中国的政策和竞争环境变化，对药经模型进行本土化。开展 CEA、BIA、RWE 等研究。
- ③ 通过模型及经济学价值证据完善，为医保准入提供有利的经济学证据支持（申报和谈判资料准备等）。
- ④ 与 HEOR 领域专家建立信任关系，开展合作项目和课题研究，获得专家对模型和经济性证据的反馈建议和认可支持。

岗位职责:

(一) 与 Global 密切沟通，了解管线产品全球药经模型的早期设计，制定产品早期前瞻性策略规划。

- 1、负责与全球 HEOR 和准入团队的沟通联络，了解管线产品全球药经模型的早期设计。
- 2、从经济性和模型等角度，为管线产品提供更有针对性的上市前指导，制定前瞻性的准入战略和证据收集规划等。
- 3、了解中国 HTA 和市场准入政策动态并汇总分析，并向全球团队汇报中国市场的准入政策动态，考虑医保准入前瞻性需求，为证据生成提供中国 insight 和关键市场洞察

(二) 上市后，并结合中国的政策和竞争环境变化，对药经模型进行本土化。

- 1、为 Global 的药物经济模型提供中国思路（结合中国的政策、基金、患者人群和竞争环境变化，对 CEA 和 BIA 模型进行完善和优化），为新产品在 ACN 的各类准入提供解决方案，推动新产品加速上市和准入。
- 2、开展卫生经济学评价，包括成本-效果分析（CEA）、预算影响模型（BIA）、药物经济学模型（PE 模型）、真实世界证据（RWE）研究、患者结局研究（PRO）和比较效果研究等。
- 3、通过学术会议、期刊发表或其他平台，及时发布研究成果。

(三) 通过经济学价值证据生成和完善，为医保和商保等准入提供有利的经济学证据支持

- 1、结合全球和中国实际，生成对产品经济性价值故事和证据，并根据专家的反馈进行完善。
- 2、为医保和商保等准入提供有利的经济学证据支持，如 NRDL 申报材料 and 谈判资料准备等。
- 3、支持跨部门协作（如市场准入、医学事务、商业团队），提供证据支持定价、报销等。

(四) 与客户建立信任的伙伴关系并开展合作项目，针对药经模型获取专家的 insight 观点和建议，促进准入目标的实现。

- 1、与来自高等院校、政府协会和研究机构等单位的 HTA 和药经领域专家保持良好沟通，建立信任的伙伴关系。
- 2、通过搭建专业会议沟通平台，并开展合作项目和课题，进而影响核心 HTA 和药经专家等 KOLs 的观点，争取专家对产品经济性价值故事和模型的认可。

任职资格 Qualifications

教育 Education：

硕士及以上，优先药学、流行病学、公共卫生、统计学、卫生经济学、制药经济或相关专业；

技能 Skills：

- 1、熟练使用统计软件（如 SAS、Stata、TreeAge 等建模工具）。
- 2、熟悉药物经济学方法、HTA 指南、中国医保/商保政策和 RWE 等。
- 3、与全球 MAx 良好的英文沟通，以及英文读写熟练，能独立撰写报告和文献。
- 4、良好的项目管理、沟通和跨团队协作能力。

工作经验 Experience

1. 5-8 年 HEOR/RWE/市场准入相关经验，有大型药企或咨询公司背景优先。
- 2.. 熟悉医药行业政策、法规

简历接收邮箱 ACN_HR5@astellas.com (邮件主题：应聘岗位-姓名-地区)